



Wholesale
export & more

UN MONDO DI OPPORTUNITÀ AL TUO SERVIZIO

Cosa vuol dire essere imprenditori oggi? Vuol dire saper leggere il mercato, capirne le logiche e cogliere le opportunità, prima degli altri. Bisogna saper affrontare le sfide di un mondo globalizzato e creare valore dove c'è possibilità. Questo è quello che fa WHOLEXPONENT. Noi mettiamo a disposizione delle aziende la nostra grande esperienza internazionale per creare, consolidare e rinnovare relazioni con partner esteri. Vi aiutiamo a trovare le opportunità, a coglierle e farle fruttare. In tutto il mondo.

“

La globalizzazione è il grande avvenimento economico della nostra epoca. Sta offrendo opportunità senza precedenti a miliardi di persone in tutto il mondo

Martin Wolf, giornalista Financial Times.

”





GIORGIA FRANZONI 20 ANNI DI AFFARI

Mi chiamo Giorgia Franzoni e sono la fondatrice di Wholeexport. Dopo aver studiato comunicazione interculturale, ho vissuto per molti anni all'estero, dall'India agli Stati Uniti. La mia esperienza mi ha permesso di maturare e diventare una consulente internazionale in grado di offrire una solida preparazione teorica e pratica nella gestione delle risorse umane, nello sviluppo delle strategie di vendita, nell'affiancamento del personale per attività di import / export e in molti altri ambiti di business.

Sono vent'anni che collaboro con moltissime aziende, in numerosi settori di mercato. Offro servizi e consulenze sempre più necessarie:

- Temporary Export Management
- Tutoring al Personale
- Ricerca Partner Commerciali
- Problem Solving
- Audit Strategico
- Marketing & Comunicazione

Una professionalità riconosciuta, svolta sempre all'insegna della flessibilità, nel rispetto delle tempistiche, del budget e delle esigenze di ciascuno.

COSA OFFRIAMO ALLA TUA AZIENDA?

Offriamo una strategia Win to Win. Il vostro successo è il nostro successo. Mettiamo a vostra disposizione l'esperienza, l'intuito e le conoscenze necessarie per aprire e consolidare la vostra presenza sul mercato internazionale. Vi aiutiamo nel razionalizzare l'organizzazione interna e massimizzare il vostro potenziale. Lavoriamo con un solo obiettivo in testa: farvi diventare più grandi.



TEMPORARY EXPORT MANAGEMENT



Lavoro al fianco dell'azienda fornendo soluzioni concrete per esportare il business, ampliare la rete di vendita e gestire i contatti con fornitori e non solo.

TUTORING AL PERSONALE



Mi occupo di seguire le nuove figure di junior export manager per formarle sul lavoro da compiere, supervisionando le scelte e monitorando gli obiettivi da raggiungere.

RICERCA PARTNER COMMERCIALI



Il servizio dedicato alle aziende estere che desiderano investire in Italia e sono alla ricerca di partner e fornitori affidabili per gestire i numerosi aspetti dell'operazione.

PROBLEM SOLVING

Risolvero problemi e imprevisti dell'ultimo minuto a livello burocratico, legale, logistico e di rapporti con le aziende, evitando inutili costi superflui.



AUDIT STRATEGICO

Attraverso lo studio e l'analisi del mercato estero, elaboro audit strategici completi e valuto le attività da intraprendere nel breve e nel lungo periodo.



MARKETING & COMUNICAZIONE

Creazione siti web, traduzione dei contenuti in inglese e altre lingue, realizzazione servizi fotografici e video, scrittura di articoli promozionali e molto altro ancora!



Wholexport
export & more

Vicolo Caduti di Nassiriya, 2
24064 - Grumello del Monte (BG) - Italia
Mob. +39 338 3441245
info@wholexport.com
www.wholexport.com
P.IVA: 04124720162